

3. PREMIERS ENTRETIENS DANS LE CADRE DES BUVABLES

Appel au bout de 2 ou 3 jours pour prendre des nouvelles et avoir ses premiers retours **Date**

Notes

Appel une dizaine de jours plus tard, pour m'assurer que tout aille bien. Confirmer date **Date**

Notes

Appel au bout de 21 jours pour organiser comme convenu la 2^{ème} commande. Demander à cette occasion d'organiser une réunion d'hôte(sse) dans le but d'en faire profiter l'entourage et de gagner un bon d'achat de produits **Date**

Notes

4. SUIVI TELEPHONIQUE CLIENT

Date	Commentaires

5. RECOMMANDATIONS

Nom & Prénom	Téléphone

FICHE SUIVI CLIENT

Client(e) recommandé(e) par

1. Informations Personnelles

Nom Prénom Né(e) le

Adresse

CP Ville

Téléphone Mobile

Email

COMMENTAIRES / PROFIL CLIENT



Mise en place d'une carte de Fidélité le/...../.....

