

VOTRE PITCH-ÉLEVATOR

Votre Pitch vous servira en toutes situations (soirée, rencontre brève, loisir...), hors du cadre de vos présentations public ou tête à tête. L'objectif est d'apprendre à vous présenter de façon professionnelle tout en suscitant l'intérêt et la curiosité de tous vos contacts. Savoir vous présenter efficacement et rapidement vous permet d'envoyer un message clair qui inspire la confiance et vous permet de vous sentir à l'aise et sûr de vous par rapport à votre positionnement. C'est un outil puissant pour vous assurer une multitude de nouveaux contacts .

votre Pitch doit idéalement être: Sexy, pertinent et différenciant

Se présenter en une phrase

Bonjour, Je suis [Prénom], [Titre] ; j'aide [client idéal] à [verbe et objectif principal] pour [bénéfice principal]

Exemple dans mon domaine :

Bonjour, je suis Christophe, spécialiste en dépassement de soi et Coach/Formateur en MLM et développement personnel combiné ; j'aide des distributeurs débutants et avancés toutes compagnie confondus à atteindre une réussite rapide et durable en maîtrisant facilement tous les secrets du mlm pour obtenir l'indépendance financière et une véritable liberté de temps .

Sélectionner et décrire 3 problèmes principaux de vos clients ciblés

Décrire en quelques mots les trois problèmes majeurs que rencontrent votre cible idéale dans votre domaine d'activité. Ces problèmes peuvent aussi s'inspirer de votre vécu et de vos expériences.

- [Question] ? [Description]
- ...
- ...

Exemple dans mon domaine :

- *Comment avoir plus de contacts ? J'ai l'impression d'avoir contacté tout mon réseau.*
- *Que dois-je faire pour que mes équipes s'impliquent réellement ? mes équipes ne sont jamais présentes lors des formations ou dans les présentations publiques*
- *Comment faire pour attirer des prospects qualifiés ? je rencontre régulièrement de gens qui ne sont pas intéressés et qui ne m'écoutent pas vraiment .*

Astuces supplémentaire: vous pouvez inclure l'un des **9** facteurs principaux de la motivation de la plus part des gens: **1/Gagner un revenu additionnel, 2/Jouir de la liberté financière, 3/Posséder sa propre entreprise, 4/Disposer de plus de temps libre, 5/Accélérer son développement personnel, 6/Aider les autres, 7/Établir de nouveaux contacts, 8/S'assurer une meilleure retraite, 9/Laisser un héritage**